



ESCOGE LAS MEJORES ACTITUDES

Aplica este principio a partir de hoy: cuando uno cambia de actitud tiene su milagro.

La Actitud es lo más poderoso que tenemos. Actitud nos prospera o nos destruye. Todo en la vida es cuestión de actitud.

¿Cuál es la diferencia entre un problema y una oportunidad?

Actitud es cómo reacciono a las cosas que me pasan. Todos tenemos actitud porque vivimos reaccionando a la familia, a los estímulos, a los problemas, al calor, a las enfermedades, etc.

Actitud es un sentimiento interior que se manifiesta en mi cuerpo, en mi rostro y en mi conducta; por eso usamos siempre la frase: “Vamos, cambia de actitud”, “Cambia de cara”.

Rockefeller dijo: “Yo pagaría más por su actitud y capacidad de llevarse bien con los demás que por cualquier otra habilidad que pueda tener”. Y dijo: “La vida de alguien es un 10% de las cosas que le pasan y un 90% de cómo reacciona a lo que le pasa”. Ese 90% de cómo reacciono es actitud.

Todos ven tu actitud, porque permanentemente la estás mostrando, y puede ser negativa o positiva.

En una oportunidad, fue un hombre al Banco de América en EE. UU. y el cajero lo trató muy mal; el hombre se enojó mucho. El cajero que lo había tratado mal a este cliente asiduo, lo echó de la fila, y le dijo: “retírese, tengo mucha gente, no me moleste”. El hombre se volvió y se puso detrás de la fila. Cuando le tocó el turno, presentó sus credenciales, retiró cuatro millones de dólares del banco y



lo llevó al banco de enfrente. ¡Una mala actitud de este cajero le costó al banco cuatro millones de dólares!

PARA QUE HAYA ABUNDANCIA EN MI VIDA, PRIMERO DEBO TENER ABUNDANCIA INTERIOR.

Una mala actitud puede hacer que pierdas tu trabajo. El Instituto de Investigaciones de Stanford dice que el 12.5 de tu dinero lo trae tu conocimiento y el otro 87.5 es por tu habilidad para tratar con gente. Si tienes una buena actitud, eso es lo que va a determinar tu pobreza o tu bendición. ¡Quítate las medias viejas y ponte una buena actitud! Paul Getty uno de los hombres más ricos del planeta, dijo: “No importa cuánto conocimiento o experiencia tengas, si no sabes tratar con gente serás un inútil como ejecutivo”.

Se hizo una investigación en EE.UU. sobre por qué los clientes se van:

1% muere,

3% se muda,

5% por la ubicación del negocio,

7% por la insatisfacción del producto y

84% por la indiferencia mostrada hacia los clientes.

¿Ves? Una mala actitud te hace perder el trabajo, te va a hacer construir mal tu vida. Para que haya abundancia en mi vida, primero debo tener abundancia interior. Si te dicen que $2 + 2$ es cinco, cuando hagas una cuenta va a estar mal, porque partiste de algo falso. Puedes construir toda tu vida, formar pareja, familia, conseguir un buen trabajo, pero si la base de tu actitud está equivocada, si tu actitud es negativa, todo lo que construyas se va a caer.



Es cuestión de Actitud.

“Había dos baldes que se encontraron en el pozo y uno decía: “Estoy muy triste, porque me voy lleno, pero vengo vacío al estanque”. Y el otro balde decía: “¡Ahí Yo estoy contento porque vengo vacío y me voy lleno”.

Mala actitud te enferma; hay gente que se cuida con las comidas pero se muere del corazón. ¿Sabes por qué? Por la preocupación. La adrenalina es la fuerza que hace que uno quiera andar rápido, o sea, te moviliza, tiene que ser quemada por el cuerpo. Cuando te preocupas, sueltas pequeñas dosis de adrenalina y dicen los médicos que eso aumenta 40% el colesterol y literalmente, es veneno en tu sangre. Hay gente que se cuida de los ladrones, de la comidas, pero no se cuida de su actitud; y lo primero que tienes que cambiar es tu actitud negativa por una actitud positiva, de fe y de abundancia.

LA ACTITUD

ESA
DIFERENCIA
QUE
HACE
LA
DIFERENCIA